

WOFÜR WIR STEHEN

Die Taurus Akademie ist seit 15 Jahren die deutschlandweit größte Veranstaltungsreihe zum Thema Unternehmenstransaktionen. Durchgeführt von der mehrfach prämierten M&A-Beratung Taurus Advisory in Kooperation mit führenden Kanzleien für Recht und Steuern.

DAS SAGEN UNSERE TEILNEHMER

„HIER LERNT MAN VON ECHTEN EXPERTEN.“
GESCHÄFTSFÜHRER, MASCHINENBAUUNTERNEHMEN

„SEHR PRAXISNAH UND VERSTÄNDLICH.“
GESELLSCHAFTER, FAMILIENUNTERNEHMEN

„TOP LOCATION, TOP INHALTE - ABSOLUT
EMPFEHLENSWERT.“
CFO, DIENSTLEISTUNGSGRUPPE

ANMELDUNG

taurusakademie.de

oder an akademie@taurusadvisory.de

Teilnahmegebühr: ab 290 € plus MwSt.

Jetzt Frühbucherrabatt sichern!

Die Anmeldung ist verbindlich. Mit Ihrer Anmeldung stimmen Sie den Teilnahmebedingungen zu. Details hierzu finden Sie auf unserer Website.



TAGESSEMINAR

UNTERNEHMENSKAUF / UNTERNEHMENSVERKAUF IM MITTELSTAND

Vorbereitung • Bewertung • Durchführung

Für Gesellschafter, Geschäftsführer und Vorstände



**DAS FÜHRENDE PRAXIS-SEMINAR
FÜR M&A IM MITTELSTAND**

taurusadvisory.de



VERANSTALTUNGSORTE & PROGRAMM

NEUER
TERMIN!



29.09.2026
HAMBURG
LE MÉRIDIEN



01.10.2026
FRANKFURT
DORINT HOTEL



03.11.2026
DÜSSELDORF
HYATT REGENCY



24.11.2026
MÜNCHEN
SCHLOSS-HOHNKAMMER



01.12.2026
LEIPZIG
STEIGENBERGER

DER TAG IM ÜBERBLICK

(von 9:30 bis 18:30 Uhr)

Der aktuelle Markt für Unternehmenstransaktionen

Aktive Kauf- und Verkaufsvorbereitung

- Voraussetzungen
- Wertsteigernde Einflussfaktoren
- Professionelle Verkaufsunterlagen

Die Unternehmensbewertung – Praxisbeispiel eines mittelständischen Unternehmens

- Bewertungsverfahren (DCF, Multiples, LBO)
- Umgang mit Unternehmensverbindlichkeiten/- guthaben

Die Suche nach dem richtigen Partner

- Longlist und Shortlist
- Letter-of-Intent (LOI) und Indicative Offer (IO)

Finanzinvestoren: Fluch oder Segen?

- Finanzinvestoren stellen ihre Konzepte für eine Unternehmensnachfolge vor und stellen sich Ihren Fragen

Steuerliche Optimierungsmöglichkeiten

- Tax Due Dilligence
- Gestaltungsmöglichkeiten
- Steuerklauseln im Kaufvertrag

Vom Unternehmenswert zum Kaufpreis

- Vor- und Nachteile von Rückbeteiligungen
- Chancen und Risiken von Earn-Out und Verkäuferdarlehen

Der Unternehmenskaufvertrag

- Aufbau und Inhalt
- Juristische Fallstricke und No-Go's

Resümee und offene Fragen

- Erfolgsfaktoren einer Transaktion
- Leistung von M&A-Beratungen

IHRE GASTGEBER:



DR. KLAUS SCHMITTE
Managing Partner



VOLKER RUHL
Managing Partner



MORITZ VON SCHENCK
Managing Director



DAVID B. KAUTER
Managing Director

WEITERE FACHREFERENTEN:

LUPP + PARTNER

HOGAN LOVELLS
CADWALADER



DDPGRUPPE